

Gürok Grup'un Kütahya'daki Tedarikçilerle İş Hacmi 31 Milyon Euro'ya Ulaştı

Gürok Grup düzenlediği Tedarikçi Buluşması'nda Kütahya'daki iş ortaklarıyla bir araya geldi. Gürok Grup Yönetim Kurulu Başkan Vekili Esin Güral Argat, Kütahya'daki tedarikçilerle son 5 yılda yüzde 60 artan iş hacimlerinin 2025 sonunda 31 milyon Euro'ya ulaştığını belirtti.

Kütahya'dan küresele uzanan güçlü markalarıyla Türkiye'nin en büyük özel sektör grupları arasında yer alan Gürok Grup, düzenlediği Tedarikçi Buluşması kapsamında Kütahya'daki 200'den fazla iş ortağı ile bir araya geldi. Gülümser Hatun Termal Otel'de gerçekleşen etkinlikte; tedarik zinciri yönetimi, sürdürülebilirlik, kalite ve verimlilik odağında sunumlar paylaşılırken, tedarikçilerle ortak hedefler ve iş birliği alanları ele alındı.

'Tedarikçilerimizle stratejik bir ekosistem kurduk'

Etkinliğin açılış konuşmasını yapan **Gürok Grup Yönetim Kurulu Başkan Vekili Esin Güral Argat**, tedarik ekosisteminin yalnızca operasyonel bir halka değil, büyümenin ve sürdürülebilir başarının stratejik bir bileşeni olduğuna dikkat çekti. Gürok Grup'un 77 yıllık yolculuğunda yerel tedarikçilerin rolünün kritik olduğunu vurgulayan **Esin Güral Argat**, "Artık tedarik zincirleri sadece 'maliyet-verimlilik' mantığıyla yönetilmiyor; çeviklik, esneklik ve bölgesel dirençlilik hiç olmadığı kadar değerli. Tam da bu nedenle, tedarikçilerimizi 'dışarıdan hizmet aldığımız' bir halka değil; stratejik bir ekosistemin üyeleri olarak benimsiyoruz" dedi.

'Satın alma hacmimiz her yıl büyüyor'

Esin Güral Argat, Gürok Grup'un Kütahya'da 400'ün üzerinde tedarikçiyle çalıştığını; 2025 yılı itibarıyla tedarikçilerle toplam iş hacminin 31 milyon Euro'ya ulaştığını belirtti. Son beş yılda kentteki satın alma hacminde yüzde 60 artış gerçekleştiğini kaydeden **Esin Güral Argat**; Kütahya'dan yaptıkları satın alma hacminin her yıl yüzde 3-5 oranında yükseldiğini aktardı.

'Kütahya çok daha büyük potansiyele sahip'

Kütahya'da yapılan işin, üretilen değer, yetişen insan kaynağının çok daha büyük bir potansiyele sahip olduğuna inandıklarını söyleyen **Esin Güral Argat**, şu ifadeleri kullandı: "Tedarik ekosistemimizi güçlendirirken, aynı zamanda Kütahya'da yerel yetkinliği büyütmeyi ve sürdürülebilir kalkınmayı önemsiyoruz. Kütahya'da sağladığımız istihdamla 2.500 kişinin yani aileleriyle beraber 10.000 kişinin evine giriyor, hayatlarının her alanına dokunuyoruz."

'İş birliğimizi daha da büyüteceğiz'

Gürok Grup'un tedarikçileri sayesinde daha güçlü, daha çevik ve daha dayanıklı olduğunu belirten **Esin Güral Argat**, şu değerlendirmeyi yaptı: *"Tedarikçilerimizle büyüyor, onların emekleri ve desteğiyle operasyonel gücümüzü artırıyor, Kütahya için yarattığımız değeri de her yıl daha ileri taşıyoruz. Gürok Grup olarak bu ortak yolculukta üzerimize düşeni yapmaya devam edeceğiz. Tedarik ekosistemimizi güçlendiren, uzun vadeli iş birliklerini teşvik eden, standardı yükselten ve birlikte gelişmeyi merkeze alan bir yaklaşımı sürdüreceğiz. Gelecekte iş birliğimizi daha da büyütecek, iş hacmimizde ulaştığımız rakamları daha da yukarı çekmeye devam edeceğiz."*

Toplantıya konuk konuşmacı olarak katılan ve küresel belirsizlik ortamında şirketlerin çizeceği yol haritasına dair önemli değerlendirmelerde bulunan TEPAV Kalkınma Direktörü Ekrem Cunedioğlu, "Küresel belirsizliklerin arttığı, ekonomik ve jeopolitik dengelerin hızla değiştiği bir dönemden geçiyoruz. Böyle zamanlarda sürdürülebilirlik, kurumlar için yalnızca çevresel bir hedef değil; aynı zamanda uzun vadeli dayanıklılığın ve istikrarlı büyümenin temel unsuru haline geliyor. Öte yandan bugün alınan stratejik ve sorumlu kararlar, yarının daha güçlü ve dirençli yapılarının temelini oluşturuyor. Değişime uyum sağlayabilen, sorumluluk bilinciyle hareket eden yapılar geleceği şekillendirecek" dedi.

Gürok Group's Business Volume with Suppliers in Kütahya Reaches EUR 31 Million

Gürok Group brought together its business partners in Kütahya at a Supplier Meeting it recently hosted. Speaking at the event, **Esin Güral Argat, Vice President of the Board of Gürok Group**, stated that the Group's business volume with suppliers in Kütahya having increased by 60 percent over the past five years is expected to reach EUR 31 million by the end of 2025.

Ranked among Türkiye's largest private sector groups with strong brands extending from Kütahya to global markets, Gürok Group met with more than 200 business partners from Kütahya as part of the Supplier Meeting. Held at Gülümser Hatun Thermal Hotel, the event featured presentations focused on supply chain management, sustainability, quality, and efficiency, while also addressing shared goals and areas of collaboration with suppliers.

"We have built a strategic ecosystem with our suppliers"

Delivering the opening speech of the event, **Esin Güral Argat, Vice President of the Board of Gürok Group**, emphasized that the supply ecosystem is not merely an operational link but a strategic component of growth and sustainable success. Highlighting the critical role of local suppliers throughout Gürok Group's 77-year journey, Argat said:

"Today, supply chains are no longer managed solely through a 'cost-efficiency' perspective. Agility, flexibility, and regional resilience are more valuable than ever. For this very reason, we do not see our suppliers as a group from whom we simply procure services, but as members of a strategic ecosystem."

“Our procurement volume continues to grow every year”

Esin Gral Argat noted that Grok Group works with more than 400 suppliers in Kütahya and that, as of 2025, the total business volume with suppliers has reached EUR 31 million. She added that procurement volume in the city has increased by 60 percent over the past five years, and that purchases made from Kütahya grow by 3–5 percent annually.

“Kütahya has much greater potential”

Stating her belief in the significantly greater potential of the work carried out in Kütahya, the value created, and the human capital nurtured there, Argat continued:

“While strengthening our supply ecosystem, we also prioritize expanding local capabilities and supporting sustainable development in Kütahya. Through the employment we provide in the city, we directly support 2,500 people and together with their families, we touch the lives of nearly 10,000 individuals.”

“We will continue to expand our collaboration”

Emphasizing that Grok Group is stronger, more agile, and more resilient thanks to its suppliers, Esin Gral Argat shared the following assessment:

“We grow together with our suppliers. With their effort and support, we strengthen our operational capabilities and move the value we create for Kütahya forward every year. As Grok Group, we will continue to fulfill our responsibilities on this shared journey. We will maintain an approach that strengthens our supply ecosystem, encourages long-term partnerships, raises standards, and places collective development at its core. Looking ahead, we will further expand our collaboration and continue to increase the scale of our business volume.”

Participating in the meeting as a guest speaker, **Ekrem Cunedioğlu, Development Director at TEPAV**, shared key insights on the roadmaps companies should follow in an era of global uncertainty, stating:

“We are going through a period marked by increasing global uncertainties and rapidly shifting economic and geopolitical dynamics. In such times, sustainability is not merely an environmental goal for institutions; it becomes a fundamental pillar of long-term resilience and stable growth. Moreover, the strategic and responsible decisions made today form the foundation of stronger and more resilient structures tomorrow. Organizations that can adapt to change and act with a strong sense of responsibility will shape the future.”